

Ølgod-virksomhed matcher kinesiske konkurrenter

LPM Production viser bl.a. vejen gennem samarbejde med SIS working.

– Det er desværre langt fra altid, at vi får mulighed for at give bud på samme konditioner som f.eks. vores kinesiske konkurrenter. Det er selvfølgelig ærgerligt for os, men så sandelig også for de danske virksomheder, der på den måde afskriver sig muligheden for at få en god og konkurrencedygtig dansk partner.

Det siger direktør Kurt Andersen fra LPM Production A/S i Ølgod. Han startede Lindbjerg Plast & Metal i 1987, der er en ordreproducerende virksomhed indenfor metalbearbejdning, primært spåntagning og med speciale i langdrejning. Dengang med blot 200 kvm. under tag, og i dag med godt 2200 kvm. og 30 medarbejdere. Altså en typisk god dansk industrihistorie, en udlægning Kurt Andersen gerne medgiver med beskedent at

tale om et fornuftigt forløb. Netop fornuften er en af hjørnestenene i LPM Production, en fornuft han altid søger at bringe med ind i kunderelationerne, hvor han ønsker tæt dialog og forpligtende samarbejde, hvorved hans virksomhed rigeligt evner at klare sig i den voldsomme konkurrence med lavtlønsområderne i Asien.

– Gør virksomhederne hele regnskabet op, med vanskelig dialog med f.eks. kinesiske producenter, måske dyre og tidskrævende rejser, fejlløser og forsinkelser, der ofte nødvendiggør en betydelig lagerbeholdning, så vil de opdage, at vi absolut er konkurrencedygtige, påpeger Kurt Andersen.

Et sådant forpligtende samarbejde og fornuftigt parløb har han i flere år haft med SIS working, øjensynligt til begge parter tilfredshed. ■/ox